



Foto: @interHRim

Armin Probst

Authentizität ist der Schlüssel zum Erfolg

veröffentlicht am 20.07.2010 um 12:47 Uhr ·
Karriere-Tipps · Artikel

Versuchen Sie es doch einfach einmal mit authentischem Verhalten als Weg hin zu einem langfristig erfolgreichen Dasein. Seien Sie einfach einmal „Ich“! Das empfiehlt Trainer und Coach Armin Probst.

Was ist das Erfolgsrezept, damit ich nachhaltig das erreiche, was ich mir vorstelle? Warum kann Herr „A“ das Produkt „X“ verkaufen und Herr „B“ nicht. Wieso folgen die Mitarbeiter der Nachbarabteilung voller Begeisterung ihrem Chef?...

Hier ein paar Tipps:

Stehen Sie zu dem was Sie können, aber auch zu dem, was Sie nicht können. Es ist keine Schande etwas nicht zu wissen. Es

nicht zuzugeben und zu tun „als ob...“ schon. Übrigens...das gilt auch für Produkteigenschaften.

Sie sind ein Mensch. Menschen haben Emotionen und Empfindungen - genau das macht sie menschlich. Bewerber, Vorgesetzte, Verkäufer ohne greifbare, echte Emotionen verbreiten eine künstliche Ausstrahlung. Das ist keine Basis für Vertrauen.

Vermeiden Sie Theaterrollen und künstliche Darstellungen im Berufsleben, denn irgendwann fällt jede Fassade. Es ist ein Irrglaube zu glauben „man“ merkt das nicht mit der Zeit. Hat man es gemerkt, ist das Vertrauen und das Zutrauen dahin.

„Walk the talk“ - sagen Sie nur, was Sie auch halten können! Ein „Nein“ kann man akzeptieren, „Sprücheklopfer“ nicht - egal in welcher Position.

Zeigen Sie Rückgrat - auch bei starkem Gegenwind! Sie sind anderer Meinung?! Stehen Sie zu dieser Meinung, denn auch das gehört zum authentischen Verhalten. Das verschafft Respekt, Anerkennung und Vertrauen.

Leben Sie mit Vorbild! Verlangen kann jeder - vormachen nicht. Wer vormacht, zeigt, was er kann und beweist Substanz. Eine entscheidende Voraussetzung, wenn er oder sie überzeugen möchte.

Beherrigen Sie diese Hinweise und Sie werden u.a. feststellen

...das Sie sich selber deutlich besser fühlen.

...Mitarbeiter Ihnen deutlich mehr vertrauen

...der Vertrieb nachhaltiger und langfristig besser läuft.

...Bewerbungsgespräche weniger anstrengend sind.

Coach Armin Probst ist Geschäftsführer der interHRim GmbH in Dieburg. Der Personalberater und Trainer ist auch Spezialist für pferdegestützte Aus- und Weiterbildung. Kontakt: www.interHRim.com

FÜR ARBEITGEBER

Hier können Sie rund um die Uhr Ihre Online-Stellenanzeige aufgeben und selbst gestalten.

- [▶ Mediadaten](#)
- [▶ Preise Print](#)
- [▶ Preise Online](#)
- [▶ eigene Gestaltung](#)
- [▶ Login für Kunden](#)

[Stellenangebot aufgeben](#)

UMFRAGE: JETZT TEILNEHMEN!



Ihre Stimme zählt! Jetzt teilnehmen bei der großen Umfrage zur Nutzung von Jobbörsen. [mehr...](#)

EMPLOYER BRANDING



Der Wettbewerb um die besten Köpfe gewinnt an Schärfe: Besonders in vielen mittelständischen Unternehmen fehlen Fach- und Führungskräfte. Employer Branding kann helfen, die Lücken zu schließen. [mehr...](#)

PERSÖNLICHER KONTAKT

Nutzen Sie die Vorteile des W&V Stellenmarktes

Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

Sabine Vockrodt
Tel: 089/ 2183-7049
stellenangebote@wuv.de



217 STELLENANGEBOTE

- Reuter Onlineshop GmbH sucht **Web-Designer (m/w)**
- Reuter Onlineshop GmbH sucht **Marketing-Mitarbeiter (m/w)**
- SchwertnerStormDeFries GmbH sucht **Mediengestalter/in Print**
- Deutsche Post Com GmbH sucht **Kampagnen-Manager/in Online-Marketing**
- Horrdpol Interaktiv Division GmbH sucht **Screendesigner/in**
- WerbeWeischer GmbH & Co.KG sucht **Senior Sales Manager (m/w)**
- bigFM/RPR1 sucht **Account Manager Sales On- & Off-Air**
- ORENDT STUDIOS GmbH sucht **Junior Account Manager (m/w)**
- EUROSPORT Media GmbH sucht **International Senior Sales Manager (m/w)**
- Schlenker public relations audio **Geschäftsführender Gesellschafter (m/w)**

W&V INFOCENTER

- [▶ Studien](#)
- [▶ Case Studies](#)
- [▶ Specials](#)
- [▶ Charts & Rankings](#)

SERVICES



Judith Stephan

Redakteur

[▶ An den Redakteur](#)

Social Bookmarking

